

## Współpraca handlowa Polska – Brazylia w 2013 roku

Wstępne dane GUS uzyskane z Ministerstwa Gospodarki Rzeczypospolitej Polskiej i Ministerstwa Rozwoju, Przemysłu i Handlu Zagranicznego Federacyjnej Republiki Brazylii (MDIC Secex) za 2013 rok wskazują, że odnotowano wzrost obrotów handlowych pomiędzy oboma krajami w stosunku do analogicznego okresu roku 2012. Polska **znacznie zwiększyła swój eksport (o 21%)** do Brazylii przy jednoczesnym niewielkim wzroście wolumenu importu. Dwustronne obroty handlowe w roku 2013 r. **osiągnęły najwyższy poziom w historii** naszych stosunków handlowych z Brazylią.

**Według danych polskich za 2013 rok** obroty handlowe wyniosły **1.488,7 mln USD**, wzrost o **8,4 %** w porównaniu do roku 2012, w którym osiągnęły kwotę **1.373,2 mln USD**.

Polski eksport w okresie sprawozdawczym wyniósł **578,94 mln USD** (wzrost o **21 %** do analogicznego okresu 2012 roku, kiedy wynosił **478,25 mln USD**). Godnym podkreślenia wydaje się fakt, że na tle dynamiki wzrostu całego polskiego eksportu w 2013 r. sprzedaż produktów do Brazylii **jest wyższa o 11 pkt procentowych**.

Polski import wyniósł w ubiegłym roku **909,7 mln USD** i był tylko nieznacznie wyższy (1,65 %) w stosunku do analogicznego okresu w 2012 roku (894,9 mln USD). Kolejny rok z rzędu zmniejszyło się ujemne saldo obrotów handlowych (w 2013 r. wyniosło – 330,78 mln USD w porównaniu do – 416,74 mln USD w 2012 r.).

**Według danych brazylijskich polski eksport w 2013 r. osiągnął również najwyższy poziom w historii obrotów handlowych** brazylijsko-polskich i wyniósł **809,05 mln USD**, wzrost o **29 %** stosunku do 2012 roku, kiedy osiągnął wartość **626,8 mln USD**.

Obroty handlowe pomiędzy Polska i Brazylią odnotowały wzrost w 2013 roku o **18,5 %** i zamknęły się kwotą **1.204,9 mln USD**, w analogicznym okresie za 2012 rok wynosiły **1.016,8 mln USD**.

Import z Brazylii do Polski wyniósł **395,9 mln USD**, co oznacza nominalny wzrost o **1,5 %** w stosunku do 2012 kiedy import wynosił **389,9 mln USD**.

Według Secex MDIC saldo polsko-brazylijskich obrotów handlowych w 2013 r. **było również najwyższe** i wyniosło **+413,2 mln USD**, w 2012 roku wyniosło tylko **+236,8 mln USD**.

**Różnica w danych GUS i SECEX wynika z realizacji niektórych transakcji za pośrednictwem krajów trzecich**, głównie Holandii i Niemiec. Dotyczy to głównie importu produktów rolno-spożywczych z Brazylii.

Wzrost poziomu obrotów handlowych w roku 2013 między Polską a Brazylią był spowodowany przede wszystkim dobrą kondycją polskiej gospodarki oraz wzmożoną promocją na rynku brazylijskim dzięki Programowi Promocji Ogólnej oraz Programom Promocji Branżowej Ministerstwa Gospodarki RP.

Udział Polski w ogólnej wymianie handlowej Brazylii pozostaje nadal niewielki i nieznacznie przekracza **0,2 % (0,34% w imporcie i 0,16% w eksporcie)**. Podobnie udział Brazylii w obrotach handlu zagranicznego Polski jest niewielki i wynosił w roku 2013 jedynie **0,36 % (w eksporcie 0,28% i imporcie 0,44%)**.

Analizując strukturę towarową **polskiego eksportu** na podstawie polskich danych za 2013 r., w porównaniu z analogicznym okresem 2012 roku możemy stwierdzić, że już od kilku lat, występuje **dominacja trzech grup towarowych**: wyrobów **przemysłu maszynowo-elektrycznego** (265,66 mln USD w 2013 roku, w 2012 roku 205,03 mln USD), **produktów mineralnych** (99,49 mln USD w 2013 roku, w 2012 roku 91,25 mln USD) oraz wyrobów **przemysłu chemicznego** (130,96 mln USD, w roku 2012 127,85 mln USD). Produkty tych trzech grup stanowiły **łącznie 85,7% całości** naszego eksportu w 2013 roku na rynek brazylijski. Kolejny raz wzrósł, **o 14%** w stosunku do 2012 roku, eksport węgla koksowego zaliczanego do grupy produktów mineralnych, pierwsze miejsce wśród wszystkich produktów sprzedanych do Brazylii. W okresie sprawozdawczym nastąpił wzrost w eksporcie wyrobów metalurgicznych, **o 66,8%** w stosunku do 2012 roku, których sprzedano za 36,26 mln USD, stanowi to 6,26% ogólnej kwoty naszego eksportu do Brazylii. W porównaniu w 2012 roku ww. wyrobów sprzedano za 21,74 mln USD i stanowiło to 4,54 % naszego eksportu do kraju urzędowania. Kolejny rok z rzędu na liście tych produktów zabrakło szyn kolejowych, które w latach wcześniejszych stanowiły znaczącą pozycję w polskim eksporcie do Brazylii.

Wyroby przemysłu **elektro-maszynowego** stanowiły prawie **46 %** naszego eksportu do Brazylii i wyniosły łącznie **265,66 mln USD**. Ważną pozycją w roku 2013 na naszej liście eksportowej były maszyny i urządzenia elektryczne. Wśród nich na pierwszym miejscu znajduje się aparatura do telefonii przewodowej - **53,37 mln USD** (wzrost o **107%** w stosunku do roku 2012 roku), części i akcesoria do pojazdów samochodowych sprzedano na łączną kwotę **45,61 mln USD** (wzrost o **114%** w stosunku do 2012 roku) z czego przypada na: silniki turboodrzutowe – **18,76 mln USD** (wzrost o **389%**), silniki elektryczne – **16,49 mln USD** (wzrost o **97%**), żarówki i lampy wyładowcze - **12,02 mln USD** (wzrost o **12%**). Nastąpił spadek, o **13%** w stosunku do 2012 roku, dostaw silników spalinowych, których sprzedano za łączną kwotę **7,24 mln USD**. Nastąpił również spadek dostaw elektrod węglowych (o 52%), których dostarczono za sumę **5,23 mln USD**.

W sekcji **produktów chemicznych** dostawy wyniosły **74,5 mln USD** (spadek o prawie 10%). **Nawozy mineralne lub chemiczne, azotowe** sprzedano za 34,09 mln USD (nieznaczny wzrost w stosunku do 2012 roku o 0,45%). **Leków** dostarczono za kwotę 27,37 mln USD (wzrost dostaw o 123 %). **Inne nawozy** zawierające dwa lub trzy pierwiastki (azot, fosfor, potas), których w 2012 r. wolumen sprzedaż wyniósł 10,84 mln USD, w 2013 r. zanotowały spadek do poziomu 0,001 mln USD.

W sekcji **tworzywa sztuczne** dostawy wyniosły **35,28 mln USD** (wzrost o prawie 13%), sprzedaż dotyczyła głównie **kauczuku syntetycznego**, którego dostawy wyniosły **33,74 mln USD** (wzrost o **100%**), opon – **8,3 mln USD** (wzrost o **39%**), innych art. z tworzyw sztucznych – **4,9 mln USD** (spadek o **niecałe 1%**).

W sekcji **produkty mineralne**, których dostawy w 2013 r. wyniosły **99,5 mln USD**, najważniejszą pozycją był **węgiel koksowy** za 99,48 mln USD (wzrost o 14% w

stosunku do 2012 r. Był to również najważniejszy towar eksportowy w 2013). Tym razem na liście nie odnotowano dostaw paku i koks pakowego otrzymywanego ze smoły węglowej, dostarczonego w roku 2012 za 4,0 mln USD, podczas gdy w roku 2011 dostawy wyniosły – 5,6 mln USD, w 2010 - 6,4 mln USD, a w roku 2009 - 12,1 mln USD.

Stalą pozycją w naszym eksporcie są nadal **meble do siedzenia**, których eksport tym razem wzrósł o **45%** i sprzedano ich za kwotę **10,33 mln USD** (w 2012 r. było to **7,09 mln USD**).

W 2013 roku poraz pierwszy w naszej ofercie eksportowej pojawiły się **jednostki pływające, których zdolność żegluga ma drugorzędne znaczenie wobec ich podstawowej funkcji** (wartość eksportu 1,3 mln USD). Największy wzrost procentowy wśród polskiej oferty eksportowej na rynek brazylijski, w stosunku do roku 2012, mają **preparaty do upiększania i makijażu**, z 2 tys. USD w 2012 r. do 395 tys. USD w 2013 roku. Ponadto po kilkuletniej nieobecności w strukturze towarowej polskiego eksportu do Brazylii pojawiły się **kątownicy, kształtowniki i profile z żeliwa lub stali** (wartość eksportu 0,9 mln USD).

Analiza obrotów handlowych w 2013 roku wskazuje, że **tradycyjne grupy towarowe stanowiące istotny wolumen naszej oferty eksportowej do kraju urzędowania** (m.in. nawozy, podzespoły samochodowe, elektrody węglowe oraz wyroby z grupy maszyn i urządzeń), **utrzymują poziom dostaw z lat ubiegłych**. Spadek odnotowano jedynie wśród artykułów rolno-spożywczych na poziomie nie przekraczającym 7 % w stosunku do roku 2012 i wyrobów przemysłu lekkiego o ok. 26%.

**Według danych brazylijskich** główne polskie pozycje eksportowe w 2013 r. to: węgiel koksowy (udział w eksporcie **11,40%**), aparatura telekomunikacyjna (**5,50%**), kauczuk sterynowy (**4,85%**), siarczan amonu (**4,18%**), konwersory elektryczne oraz ich części (**3,20%**), elementy mebli do siedzenia (**3,17 %**).

**Import według danych polskich** w ciągu 2013 r. **wyniósł 909,72 mln USD** i wzrósł w porównaniu do roku 2012 o 1,64 %. Na wzrost poziomu importu z Brazylii wpłynęły dalsze, znaczące, zakupy samolotów Embraer dla PLL LOT oraz wzrost zakupów kawy i cukru trzcinowego.

**Polski import z Brazylii obejmuje tradycyjnie 5 głównych grup towarowych:** przemysł elektro-maszynowy (samoloty, dostawy kooperacyjne przemysłu motoryzacyjnego), produkty rolno-spożywcze (tytoń, makuchy, oleje sojowe, kawa, soki owocowe i owoce tropikalne), surowce mineralne (ruda żelaza, magnezyty, aluminium), produkty chemiczne i tworzywa sztuczne.

Polska zakupiła w Brazylii produkty rolno-spożywcze za łączną kwotę 344,06 mln USD, stanowi to spadek w tej grupie importowej o prawie 13% w stosunku do 2012 roku. Wolumen zakupów stanowią: **tytoń** (116,04 mln USD w 2013 roku, 134,22 mln USD w 2012 roku), **kawa** (71,95 mln USD w 2013 roku, 67,62 mln USD w 2012 roku), **makuchy sojowe** (44,28 mln w 2013 roku, 103,86 mln USD w 2012 roku), **soki owocowe** (44,99 mln USD w 2013 roku, 45,22 mln USD w 2012 roku), **cukier trzcinowy** (29,28 mln USD w 2013 roku, 6,13 mln USD w 2012 roku). W 2013 roku PLL LOT dokonało kolejnych zakontraktowanych wcześniej zakupów **samolotów**

**pasażerskich EMBRAER**, m.in. użytkowanych przez polski rząd (206,94 mln USD w 2013 roku, 167,93 mln w 2012 roku). Znaczącą pozycją na liście importowej były **leki** (81,70 mln USD w 2013 roku, 82,93 mln USD w roku 2012 roku). Już kolejny rok zmniejszył się import celulozy (48,97 mln USD w 2013 roku, 55,49 mln USD w 2012 roku) oraz części i akcesoriów samochodowych (28,43 mln USD w 2013 roku, 39,59 mln w 2012 roku). Wzrosły zakupy **rudy żelaza** (10,71 mln USD w 2013 roku, 0,19 mln USD w 2012 roku), **ciągników** (4,45 mln USD w 2013 roku, 0,011 mln USD w 2012 roku), **skór** (3,17 mln USD w 2013 roku, 1,64 mln USD w 2012 roku) oraz **związków aminowych** (3,9 mln USD w 2013 roku, 1,78 mln USD w 2012 roku). Po raz pierwszy Polska zaimportowała z Brazylii **rudę miedzi** za kwotę 43,4 mln USD.

**Według danych brazylijskich** główne polskie pozycje importowe: ruda miedzi (udział **27,88%**), tytoń Virginia (**13,92%**), makuchy i oleje sojowe (**8,68%**), cukier trzcinowy (**3,62%**), kawa niepalona w ziarnach (**3,25%**), tytoń Burley (**3,09%**), amortyzatory do traktorów i samochodów (**2,20%**).

Opr. WPHI w Sao Paulo  
[www.saopaulo.trade.gov.pl](http://www.saopaulo.trade.gov.pl)